

Liebe Laden- und Vereinsmitglieder, liebe Lotze-Oma Interessierte,

hier für euch die Lotze Oma Post!

Auf unsere letzte Mail bezüglich der Finanzen nach 100 Tagen gab es ein paar Nachfragen. Daher dies zur Ergänzung:

Lotze Oma wirtschaftet zwar oberflächlich gesehen kostendeckend, es fällt aber mehr Arbeit an als ursprünglich gedacht.

Da ihr so fleißig einkauft und im Laden deshalb meistens viel los ist, kommt das Ladenteam während der Öffnungszeiten kaum dazu, sich um das Nachfüllen der Regale, MHD kontrollieren, Bestellungen auslösen, Lieferungen vorbereiten, Lieferungen in Laden und Lager räumen, Organisation des Lagers, Einpflegen neuer Artikel, Pflege des Ladens, Dokumentation der Kühltemperaturen, usw. zu kümmern. Die Stunden, die als Puffer für die Krankheits- und Urlaubsvertretung gedacht waren, werden im Moment komplett für die regulär anfallenden Arbeiten verbraucht. Geöffnet hat der Laden 35 Stunden, gearbeitet werden im Laden aber 70 Stunden pro Woche.

Damit das kein Dauerzustand bleibt, gibt es zwei Möglichkeiten:

1. Lotze Oma erweitert das Ladenteam um ein weiteres bezahltes Mitglied. Damit können die Urlaubsplanung und krankheitsbedingte Vertretungen abgedeckt und der Laden zu bestimmten Zeiten doppelt besetzt werden.
2. Die Unterstützung des Ladenteams wird durch Ehrenamtliche abgedeckt. Dafür bräuchte es mindestens drei bis vier Menschen, die regelmäßig einmal wöchentlich mehrere Stunden unterstützen können. Urlaubs- und Krankheitsvertretungen sind damit eher schwer zu organisieren.

Natürlich arbeiten wir auch daran, laufende Kosten einzusparen:

- Ab jetzt können Mitglieder ihre Einkäufe im Laden per Lastschriftverfahren ohne Karte bezahlen, das spart Zeit an der Kasse und Bankgebühren in Höhe von etwa 100-200 € im Monat. Sprecht uns im Laden an oder schreibt eine Mail, wenn das für euch in Frage kommt.
- Die Arbeiten im Laden sind inzwischen weitgehend zur Routine geworden, sodass das Ladenteam jetzt kritisch schauen kann, wo Abläufe noch optimiert werden können.
- Baldmöglichst werden einige der alten Kühlgeräte gegen neue getauscht, um die Stromkosten des Ladens zu reduzieren.

Und wie in der letzten Mail geschrieben, habt ihr verschiedene Möglichkeiten, Lotze Oma höhere Einnahmen zu beschern und Mehrkosten zu decken (Mitgliederwerbung, mehr Einkäufen, individuelle Erhöhungen des Mitgliedbeitrags, Spenden...). Natürlich könnt ihr selbst entscheiden, ob und was ihr beitragen wollt!

Für die Mitgliederwerbung erwarten wir täglich druckfrisch die neuen Lotze-Oma-Flyer. Wenn ihr welche verteilen möchtet, fragt einfach in den nächsten Tagen im Laden danach.

Wir würden uns freuen, wenn wir auf der Mitgliederversammlung am 19.März das Thema Finanzen und / oder weitere in großer Runde aufgreifen und diskutieren können, falls Bedarf besteht.

Viele Grüße  
Kati und Bea für Lotze Oma