

Calderner Dorfladen-Verein „Lotze Oma“ hat schon 152 Mitglieder (Stand 17.02.) und über ein Drittel der benötigten Direktkredite! Weitere sind angekündigt, liegen aber noch nicht vor.

Das Ziel sind 200 Mitglieder UND ausreichend Direktkredite VOR Ende Februar!

Wie im letzten Newsletter bereits angekündigt, wollen wir heute die Fragen, die an uns herangetragen wurden, klären und einige Sachverhalte klarstellen.

Die Vereinsmitgliedschaft

- Für einen Jahresbeitrag von mindestens 12 € im Jahr.
- Unterstützt den Verein bei seinem satzungsgemäßen Zweck, die dörfliche Lebensqualität und Identität in Caldern zu fördern und zu erhalten – hier haben wir viele Ideen, die wir hoffentlich mit euch gemeinsam umsetzen können.
- Hilft aber **nicht** bei der konkreten Umsetzung des Dorfladen-Konzepts.

Das funktioniert nur mit der **zusätzlichen Laden-Mitgliedschaft!**

- Die Vereinsmitgliedschaft (s.o.) ist Voraussetzung für den Beitritt, es muss nur eine Person aus dem Haushalt Vereinsmitglied sein.
- Die Laden-Mitglieder zahlen einen regelmäßigen monatlichen Beitrag, der nach Haushaltsgröße gestaffelt ist (ermäßigte Beiträge sind auch möglich).
- Nur die Laden-Mitglieder erhalten je nach Produkt 15% bis 20% Rabatt auf alle Einkäufe.
- Nichtmitglieder können selbstverständlich auch einkaufen – aber eben ohne Rabatt.

Rechenbeispiel für Laden-Mitglieder:

Wer als Einzelperson mit 12 € mtl. Beitrag für 100 € im Monat im Laden einkauft und einen Rabatt von 15% bis 20% erhält, hat durch den Rabatt von mind. 15 € bereits mehr zurückerhalten als er an Beitrag gezahlt hat. Bei ‚kleinen Haushalten‘ mit 25 € mtl. Beitrag ist das bei einem Einkauf von ca. 150 € pro Monat der Fall, je nachdem welche Produkte erworben wurden.

Und je mehr ihr einkauft, desto mehr rechnet es sich!

Nochmal alle **Vorteile**, die ein Mitgliederladen hat:

- Der Laden ist nicht nur auf Laufkundschaft und den Verkauf von Produkten angewiesen.
- Ein großer Teil der monatlichen Kosten wird durch die Mitgliedsbeiträge gedeckt.
- Das bedeutet Einkommenssicherheit für das Personal.
- Risiken werden auf viele Schultern verteilt.
- Das Sortiment kann speziell auf die Bedürfnisse der Mitglieder abgestimmt werden.
- Durch einen festen Kundenstamm und die gute Kundenbindung lässt sich besser planen.
- Werbemaßnahmen können weitestgehend entfallen.
- All dies bedeutet geringere Kosten, die niedrigere Preise für die Mitglieder bedeuten.
- Natürlich müssen wir kostendeckend arbeiten – darüber hinausgehende Gewinne fließen in das Projekt zurück, zum Wohl aller Mitglieder.

Im nächsten Newsletter stellen wir euch unser Finanzierungskonzept vor.

Und wer noch weitere Fragen hat, kann gerne nächsten Dienstagabend um 19:30 Uhr ins Dorfcafé kommen und uns persönlich fragen!

Und wer noch keinen Beitrittsantrag ausgefüllt hat: Werdet Laden-Mitglieder über www.lotzeoma.de, das geht ganz schnell online. Oder die Beitrittserklärung & das Sepa-Mandat [herunterladen](#), ausdrucken, ausfüllen und in den Briefkasten am Dorfladen einwerfen. Anträge in Papierform können auch beim Laden oder in der Mühlenbäckerei abgeholt werden. Macht mit! Seid dabei!